2018年1月期（61期） 第2四半期決算説明会

2017年9月5日

ピジョン株式会社

(証券コード：7956)

代表取締役社長

山下 茂

タイトル・目次 **1 - 2**

2018年1月期 第2四半期業績報告 **3 - 16**

2018年1月期 通期業績見込 **17 - 20**

企業価値向上にむけて **21 - 34**

2018年1月期 第2四半期業績報告

決算ハイライト（連結）

(単位：百万円)	17/1 第2四半期		18/1 第2四半期	
	実績	前期比	実績	前期比
売上高	46,302	99.5%	49,048	105.9%
営業利益	7,777	100.6%	9,296	119.5%
経常利益	7,671	97.4%	9,380	122.3%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	5,545	105.0%	6,493	117.1%
純資産	48,870	96.3%	56,779	116.2%
総資産	71,494	93.7%	75,437	105.5%
EPS (円)	46.30	105.0%	54.22	117.1%
BPS (円)	398.71	96.3%	462.27	115.9%
ROE *	22.8%	—	24.1%	—
ROIC *	19.5%	—	22.4%	—

* ROE：自己資本当期純利益率、分母はいずれも期首・期末平均

* ROIC：投下資本利益率（NOPAT/投下資本、税率は30.0%、投下資本は期首・期末平均を使用）

比較損益（連結）

(単位：百万円)	17/1 第2四半期		18/1 第2四半期			摘 要
	実績	構成比	実績	構成比	前期比	
売上高	46,302	100.0%	49,048	100.0%	105.9%	■ 主な販売費及び 一般管理費の増減 人 件 費 + 106百万円 販売企画費 + 185百万円 地 代 家 賃 + 100百万円 広告宣伝費 + 60百万円
売上原価	24,743	53.4%	25,277	51.5%	102.2%	
売上総利益	21,559	46.6%	23,770	48.5%	110.3%	
販管費	13,781	29.8%	14,474	29.5%	105.0%	
営業利益	7,777	16.8%	9,296	19.0%	119.5%	
営業外損益	▲106	—	83	0.2%	—	
経常利益	7,671	16.6%	9,380	19.1%	122.3%	
特別損益	52	0.1%	47	0.1%	89.1%	
非支配株主に帰属する 四半期純利益	110	0.2%	110	0.2%	99.8%	
親会社株主に帰属する 四半期純利益	5,545	12.0%	6,493	13.3%	117.1%	

事業セグメント別売上高（連結）

(単位：百万円)	17/1 第2四半期				18/1 第2四半期				
	金額	構成比	総利益率	セグメント利益 (調整後)	金額	構成比	前期比	総利益率	セグメント利益
連結計上額	46,302	100.0%	46.6%	7,777	49,048	100.0%	105.9%	48.5%	9,296
国内ベビー・ママ事業	16,365	35.3%	46.3%	2,503	17,302	35.3%	105.7%	48.8%	3,058
子育て支援事業	3,652	7.9%	10.4%	80	3,759	7.7%	102.9%	10.0%	81
ヘルスケア・介護事業	3,537	7.6%	31.7%	278	3,446	7.0%	97.4%	31.3%	244
海外事業	11,079	23.9%	56.3%	2,346	12,043	24.6%	108.7%	56.1%	2,926
中国事業	13,741	29.7%	43.7%	3,779	15,198	31.0%	110.6%	46.5%	4,414
セグメント間取引消去	▲2,722	▲5.9%	—	—	▲3,355	▲6.8%	—	—	—
その他	647	1.4%	15.7%	84	653	1.3%	100.9%	12.9%	65

※当期より、これまで調整額に含めておりました配賦不能営業費用のうち、研究・開発部門に関わる費用を各報告セグメントのセグメント利益に含めて計上しております。また、前年同期の数値も、変更後の算定方法に基づいた数値となっております。

※連結計上額のセグメント利益は調整（配賦不能営業費用の控除）を行い、連結損益計算書の営業利益と一致しております。

※連結計上額は、海外事業および中国事業のセグメント間取引消去後の金額となっております。

海外地域別 売上実績

■ 中国（香港含む）
 ■ その他アジア
 ■ 北米
 ■ 欧州
 ■ 中近東
 ■ その他地域

※【平均レート】 18/1 月期 : 1ドル112.33円 1元16.38円 ← 17/1月期 : 1ドル111.69円 1元17.05円

● 国内ベビー・ママ事業

- 重点6カテゴリの強化
 - ・ 哺乳器・乳首カテゴリにおける高い市場シェアの維持を目指した競合企業対策の徹底
 - ・ さく乳器カテゴリでの高い市場シェアの維持に向けた施策・投資等
- ベビーカー等大型商品の市場シェア向上を目指した、積極的な販売・マーケティング・投資活動の実行（目標金額シェア16%）
- 医療従事者との協働を目指した普及活動の推進

● 子育て支援事業

- 事業の位置づけの明確化と、収益性改善につながる事業効率化
- 社員の処遇改善と保育人材の確保・育成による保育サービスの品質確保
- 危機管理の強化等、安全対策の更なる深耕

● ヘルスケア・介護事業

- 販売・流通体制の整備と強化による事業成長の実現
- 介護現場のプロと連携し、在宅介護を支援する商品コンセプト・アイデアの構築
- 事業体制の効率化による収益性向上

● 海外事業・中国事業（共通）

- 重点6カテゴリの強化
 - ・ 哺乳器・乳首カテゴリの更なるシェア拡大
 - ・ さく乳器カテゴリの拡大に向けた施策の実行

● 海外事業（中国以外）

- ランシノ事業（特に欧州市場）における積極的事業拡大と収益性向上
- インド事業の事業拡大、工場稼働率改善による収益性改善
- アフリカ等、次期中期経営計画以降の成長に向けた新規参入市場の検討

● 中国事業

- 購買層の拡大に伴う高成長の継続
- ECチャネルの成長等に対応した、販売・流通体制の再構築
- 紙おむつ事業の確実な成長

<中国> ECサイト

● 大型商品

- ベビーカー『Runfee (ランフィ)』リニューアル発売
- B形ベビーカー『Bingle (ビングル)』新発売 他
- ベビーカー市場シェア向上 最高値17.4%を記録 (2017年7月)

● 新商品

- ベビー用として初めての手づくりアイス『赤ちゃんのぷちアイス』
- プレママ向け『保湿ボディケアクリーム』 新発売 他

● ダイレクト・コミュニケーション

- プレママクラス (マタニティーイベント) 9回開催。参加総数約600名
- 医療従事者セミナー10回開催。参加総数約1,000名

Runfee

Bingle

2017年上半期マーケットシェア

2017年秋 (下期) 発売の主な新商品

ベビーミルクローション
うるおいプラス

タブレットU
キシリトール+フッ素

子育て支援事業

● ピジョンハーツ

- 【新規運営受託】事業所内保育施設3ヶ所 → 合計53施設（国立病院機構等除く）

ヘルスケア・介護事業

● ピジョンタヒラ

- 主力商品の介護用『おしりふき』『口腔ケア商品』が販売好調
- 商品ベネフィットを提案にて、小売店での販売強化

● ピジョン真中

- 地域に密着したディケアサービスを拡充

介護商品：商品ベネフィット提案

新規事業所内保育施設

● 欧米市場

- 北米 : 新たな販売ルートにて展開している 電動さく乳器 販売好調
乳首クリーム、母乳パッド、ミルクバック 引き続きシェアNo.1
- 欧州 : 2017年1月稼働開始 トルコ新工場の稼働率好調
ドイツ乳首クリーム、母乳パッド、ミルクバックのトップシェア維持

● アジア市場

- インド : 薬局配荷店舗数増加、工場稼働率向上
- シンガポール : 管轄地域でのブランド力強化・重点カテゴリの販売向上
- インドネシア : 子会社化 (2017年11月予定)
- ランシノ中国 : ECでの販売好調 (EC販売構成比率 : 87.4%)

2017年上半期マーケットシェア

ランシノ市場状況

※ランシノ調べ・金額シェア

● 商品販売状況について

- 哺乳器・乳首、おしゃぶり、授乳関連商品等 重点カテゴリの販売は順調
- 新商品：Disneyシリーズ商品 31SKU（哺乳器、おしゃぶり、カップ等）5月新発売
- 紙おむつ：引き続き実体店舗でのローラー作戦を実施するとともにEコマース販売強化
- Eコマースでの販売強化（販売構成比：60期末40% → 43%へ拡大）

● ブランディング、母乳育児啓発活動

- 現ピジョンコーナーをグローバルブランドスタイルガイドラインデザインへ変更、ブランディング活動を更に強化
- WEBやSNS等を活用したダイレクトコミュニケーションの推進
- 国家衛生部と共同で進める母乳育児啓発活動は継続して実施
⇒母乳育児相談室の設置、学会発表、育児セミナー等

紙おむつ：ローラー作戦店舗

中国での授乳室設置

<参考> 連結貸借対照表 (ハイライト)

(単位：百万円)	17/1 期末	18/1 第2四半期		
	金額	金額	前期末比 (金額)	前期末比 (%)
現金及び預金	30,052	25,577	▲4,474	85.1%
受取手形及び売掛金	16,103	15,725	▲377	97.7%
たな卸資産	7,603	9,041	1,438	118.9%
支払手形及び買掛金	4,857	4,713	▲144	97.0%
電子記録債務	1,693	2,150	457	127.0%
借入金	5,699	—	▲5,699	—
純資産	53,736	56,779	3,042	105.7%
総資産	78,889	75,437	▲3,451	95.6%
自己資本比率	66.4%	73.4%	—	7.0pt

<参考> 連結キャッシュフロー比較

(百万円)

<参考> 投資関連指標等（連結）

(単位：百万円)	17/1 期		18/1 期	
	中間期 (実績)	通期 (実績)	中間期 (実績)	通期 (見込)
設備投資額（※1）	1,250	2,498	1,252	3,700
減価償却費（※2）	1,191	2,357	1,206	2,400
研究開発費（※3）	1,085	2,263	1,221	2,500

※1 有形および無形固定資産（長期前払費用含む）

※2 減価償却費（のれん償却含む）

※3 人件費を含めた研究開発活動にかかる費用の総額

2018年1月期 通期業績見込

2018年1月期 経営計画（連結）

(単位：百万円)	17/1 期			18/1 期（修正計画）				
	実績	構成比	前期比	期初計画	修正計画	構成比	前期比	期初計画比
売上高	94,640	100.0%	102.6%	99,800	101,200	100.0%	106.9%	101.4%
営業利益	16,015	16.9%	110.3%	17,000	18,700	18.5%	116.8%	110.0%
経常利益	16,462	17.4%	109.2%	17,000	18,600	18.4%	113.0%	109.4%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	11,118	11.8%	109.0%	11,800	13,000	12.9%	116.9%	110.2%
純資産	53,736	—	105.8%	58,830	61,171	—	113.8%	104.0%
総資産	78,889	—	106.7%	78,984	82,147	—	104.1%	104.0%
EPS（円）	92.84	—	109.2%	98.53	108.55	—	116.9%	110.2%
BPS（円）	437.43	—	105.7%	479.12	498.66	—	114.0%	104.1%
ROE*	21.8%	—	—	21.5%	23.2%	—	—	—
ROIC*	19.2%	—	—	19.9%	21.7%	—	—	—

* ROE：自己資本当期純利益率、分母はいずれも期首・期末平均

* ROIC：投下資本利益率（NOPAT/投下資本、税率は30.0%、投下資本は期首・期末平均を使用）

事業セグメント別売上計画（連結）

(単位：百万円)	17/1 期				18/1 期（修正計画）				
	金額	構成比	総利益率	セグメント利益 (調整後)	金額	構成比	前期比	総利益率	セグメント利益
連結計上額	94,640	100.0%	47.2%	16,015	101,200	100.0%	106.9%	48.4%	18,700
国内ベビー・ママ事業	31,823	33.6%	47.0%	4,818	33,747	33.4%	106.1%	48.9%	6,056
子育て支援事業	7,393	7.8%	10.6%	211	7,485	7.4%	101.2%	10.4%	223
ヘルスケア・介護事業	6,901	7.3%	31.4%	445	7,100	7.0%	102.9%	31.2%	447
海外事業	23,051	24.4%	55.6%	4,861	24,644	24.4%	106.9%	56.2%	5,357
中国事業	30,533	32.3%	44.6%	8,355	33,925	33.5%	111.1%	46.0%	9,480
セグメント間取引消去	▲6,337	▲6.7%	—	—	▲6,677	▲6.6%	—	—	—
その他	1,273	1.3%	15.6%	162	974	1.0%	76.5%	15.7%	114

※当期より、これまで調整額に含めておりました配賦不能営業費用のうち、研究・開発部門に関わる費用を各報告セグメントのセグメント利益に含めて計上しております。また、前年同期の数値も、変更後の算定方法に基づいた数値となっております。

※連結計上額のセグメント利益は調整（配賦不能営業費用の控除）を行い、連結損益計算書の営業利益と一致しております。

※連結計上額は、海外事業および中国事業のセグメント間取引消去後の金額となっております。

【第6次中期経営計画での株主還元指標】

各営業期における前期比増配および総還元性向55%程度を目標とし、
自社株買いも含め、機動的に株主還元の拡充を行う。

配当の状況	15/1期		16/1期		17/1期		18/1期	
	中間 (実績)	期末 (実績)	中間 (実績)	期末 (実績)	中間 (実績)	期末 (実績)	中間 (予定)	期末 (予想)
1株あたり 配当金(円)	45 (15)	60 (20)	20	22	25 (記念配3円含)	28 (記念配3円含)	31	31
配当性向	49.6%		49.3%		57.1%		57.1%	

※当社は、2013年8月1日を効力発生日として、普通株式を1株につき2株の割合で株式分割を行っております。
また、2015年5月1日を効力発生日として、普通株式を1株につき3株の割合で株式分割を行っております。
上記1株あたり配当金のうち括弧内の数値は、当該株式分割後の株式数により換算した参考値を記載しております。

<参考> 投資関連指標

(単位：百万円)	16/1期		17/1期		18/1期	
	中間 (実績)	期末 (実績)	中間 (実績)	通期 (実績)	中間 (実績)	通期 (見込)
設備投資額(※1)	1,773	3,036	1,250	2,498	1,252	3,700
減価償却費(※2)	1,216	2,474	1,191	2,357	1,206	2,400

※1 有形および無形固定資産(長期前払費用含む) ※2 減価償却費(のれん償却含む)

企業価値向上に向けて

全社連結

上：61期2Q計画
 中：61期2Q実績
 下：60期2Q実績
 単位：百万円

※PVA算出の際、B/S項目の各数値は期首・期末平均とし、値を1/2に調整して換算しております。

全社連結

上：61期2Q計画
 中：61期2Q実績
 下：60期2Q実績

全社連結

上：61期2Q計画
 中：61期2Q実績
 下：60期2Q実績
 単位：百万円

運転資本

計画 17,613
実績 17,529
 前期 16,805

売上債権

計画 15,600
実績 15,914
 前期 14,556

棚卸資産

計画 8,267
実績 8,323
 前期 8,260

仕入債務

計画 6,254
実績 6,708
 前期 6,011

CCC

計画 74.1
実績 70.9
 前期 74.0

売上債権回転日数

計画 59.4
実績 59.2
 前期 57.4

棚卸資産回転日数

計画 60.5
実績 60.1
 前期 60.9

仕入債務回転日数

計画 45.8
実績 48.4
 前期 44.3

※CCC算出の際、B/S項目の各数値は期首・期末平均とし、値を1/2に調整して換算しております。

Appendix

ESG

取組みの一部をご説明します

環境 Environment

気候 Climate Change

CO2削減・節電

ピジョングループでは、これまで各工場にて算出し削減に努めていた温室効果ガス排出量を全社共通の算式に統一し、CO2削減・節電に向けた管理体制を強化しました。また中国の生産拠点では、まだ規模は小さいものの、太陽光発電や風力発電の最大限活用、光触媒の塗料の使用、「環境にやさしい工場」をテーマに掲げて取り組んでおり、全LED化による節電も進めてまいります

国内生産会社 3社合計
(ピジョンホームプロダクツ(株)、PHP兵庫(株)、PHP茨城(株))

CO₂排出量(kg-CO₂)/売上高(百万円)

中国生産会社 2社合計
(PIGEON MANUFACTURING (SHANGHAI) CO., LTD.
PIGEON INDUSTRIES (CHANGZHOU) CO., LTD.)

CO₂排出量(kg-CO₂)/売上高(千元)

社会 Social

地域活動 Social Action

子育て支援の取り組み

世界各国でも、子育て支援を目的として、ピジョン社内だけでなく、一般企業内など、さまざまな場所で「授乳・さく乳室」の設置支援を行っています。その数は、世界15カ国約5,000カ所に乗っています（2017年5月現在）

小学校の校舎寄贈

中国では、教育環境の整っていない地域に「貝親（ピジョン）希望小学校」として、学校を建設・寄贈しています。およそ毎年1校のペースで寄贈し、その数は、現在取り掛かっている小学校も含め計9校になっています。こうした事業は政府からも高く評価され表彰されているほか、希望小学校の教師・生徒等との交流も継続しています

フィリピンでの授乳室

パナマでの授乳室

社会 Social

地域活動 Social Action

赤ちゃん誕生育樹キャンペーン

過去30年間以上にわたり継続して実施している「赤ちゃん誕生記念育樹キャンペーン」を通じて、親子の一生の思い出作りをお手伝いすると同時に、森林保護による地球環境保全の啓蒙活動にもささやかながら貢献しています。これまでに、国有林・私有地を合わせた総面積42.65ヘクタールの土地（東京ドーム8個分以上）に、13万本超の苗木を植えています。

うち25.37ヘクタールを占める国有林での植樹による森林貯水便益は、2リットル入りペットボトルに換算すると571万本分の貯水量・水質浄化量に相当します

社会 Social

授乳期の女性を支援する活動

授乳期のママと赤ちゃんに携わるさまざまな専門家とともに、授乳期の課題とソリューションを考える「ピジョンにっこり授乳期研究会」を立ち上げ、授乳の大切な5つのポイントをまとめた

「しあわせ授乳サポートBOOK」を年間約10万部、無償で配布しています

地域活動 Social Action

学生への奨学金を支給する活動

公益財団法人「ピジョン奨学財団」を設立し、将来新生児科、小児科又は産科を志す学生に対して返済の必要のない奨学金を支給する活動をしています

人的資本 Human Capital

女性の活躍促進支援の強化

ピジョンは、女性管理職の育成にも注力しております。

現在の女性管理職比率19.7%から、さらなる向上を目指してまいります

〈女性管理職の比率〉

ガバナンス Governance

投資家の皆様とのエンゲージメント

企業価値の向上を目的とし、
投資家の皆様とエンゲージメント
（目的のある対話）を行うことで、
継続的に事業を拡大するための
「透明、公正かつ迅速果断な意思決
定ができる仕組み」をより強化して
まいります

機関投資家の皆様とのミーティング件数

トップ・マネジメントによる集合セッション

グローバルで継続的に事業を成長さ
せていくためには、そして企業を永
続させていくためには、何が必要か
を、外部講師を交え、取締役・執行
役員でディスカッションする場を定
期的に設けています

社会価値

社会や顧客にとって
なくてはならない存在

ソリューションと
新しい価値の提供

全社員及びその他ステークホル
ダーと共有化された理念

開発力とブランド力

社員一人ひとりの力

環境負荷の低減と事業以外
の部分での社会貢献

経済価値

将来フリーキャッシュフローの
現在価値の合計

フリーキャッシュフロー＝
NOPAT＋減価償却費－投資
－運転資本の増加額

真似されにくい
ビジネスモデル・競争優位

マーケティング力

管理指標と改善アクション
(PVA, CCC, ROE, ROIC)

本資料にはピジョングループの「将来に関する記述に該当する情報」が記載されています。本資料における記述のうち、過去または現在の事実に関するもの以外は、将来予測に関する記述に該当します。

これら将来予測に関する記述は、現在入手可能な情報に鑑みてなされたピジョングループの仮定および判断に基づくものであり、これには既知または未知のリスクおよび不確実性ならびにその他の要因が内在しており、それらの要因による影響を受ける恐れがあります。